

A propos de Cedrus & Partners

Cedrus & Partners guide et accompagne des acteurs économiques européens dans leur gestion patrimoniale de long terme : institutionnels, family offices, fondations et entreprises familiales.

Autour du métier central et historique du conseil en investissements financiers, Cedrus & Partners intervient également auprès de ses clients en assurant des missions de conseil en financement, d'ingénierie financière et de courtage.

Cedrus & Partners conjugue à la fois « Finance utile » et création de valeur sur le long terme, en respectant toutes les parties prenantes. Grâce à son équipe « Recherche », Cedrus & Partners développe une expertise reconnue sur les actifs non cotés (Private Equity, immobilier, dette privée et financement d'infrastructures) et sur « l'impact investing ».

Cedrus & Partners / créée en 2010 / 24 experts / 120 clients / 17 milliards d'euros d'encours conseillés / France (Paris, Bordeaux) et International (Suisse, Espagne).

Afin d'accompagner sa forte croissance, Cedrus & Partners souhaite renforcer son équipe **OSBL** (Organismes Sans But Lucratif) en créant un poste de **Consultant Associations / Fondations (H/F)** pour son bureau de Paris.

Missions et Responsabilités :

- Prospection et développement commercial d'une clientèle composée d'associations, fondations, congrégations religieuses, ...
- Accompagner les clients dans l'audit du portefeuille existant, la structuration de l'allocation stratégique, le déploiement et/ou le suivi de leur portefeuille
- Renforcer les relations avec les clients existants
- Collaborer régulièrement avec l'équipe « Recherche » et contribuer au développement de nouvelles idées d'investissement et à leur structuration

Profil recherché :

- Diplômé(e) d'une Ecole de commerce ou d'un Master 2 à l'Université
- Vous possédez une **expérience commerciale** de 2 ans minimum auprès d'une **clientèle d'associations, fondations et/ou congrégations religieuses**
- Vous avez un fort tempérament commercial (développeur) et une appétence particulière pour les placements financiers
- Vous êtes curieux et désireux d'améliorer vos connaissances techniques financières
- Vos atouts sont l'esprit d'équipe, l'entrepreneuriat, la ténacité, le dynamisme et le sens du service

Précisions :

- Contrat : CDI
- Lieu : 11 rue Christophe Colomb, 75008 Paris
- Début souhaité : ASAP
- Rémunération : selon profil

Candidature :

Merci d'adresser votre candidature sous la référence « Consultant OSBL » à l'adresse suivante : Im-ext@cedruspartners.com